

恒丰银行长沙分行社会招聘岗位情况表-2024年5月25日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	长沙分行	支行班子副职 (分管零售)	管理类	1人	长沙	(1) 根据分、支行零售业务发展规划及经营目标, 组织开展营销活动和客户维护工作, 达成支行考核指标; (2) 负责支行零售条线员工的日常管理, 包括员工的业绩评价与反馈, 培训与发展等; (3) 组织制定和实施支行零售业务资源配置、业务考核激励等方案与措施; (4) 负责支行零售业务与监管机构及外部单位的沟通和协调; (5) 贯彻执行各项制度规章, 监督提升支行服务质量。	(1) 45周岁(含)以下, 全日制大学(含)以上或硕士学位(含)以上(银行从业10年(含)以上者, 可放宽至大学(含)以上)。 (2) 具有3年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 具有较强的管理能力和市场开拓能力, 了解国家经济、金融方针政策, 熟悉监管部门的管理要求及当地银行业务和市场情况, 拥有丰富的客户资源。 (4) 认同恒丰银行企业文化, 具有良好的职业操守、责任心、执行力。 (5) 无不良从业记录, 符合履职回避和亲属回避的管理要求。
2	长沙分行	支行业务部负责人	管理类	1人	长沙	(1) 负责制定本部门业务发展规划, 分解落实经营目标, 组织开展营销活动和客户维护工作, 达成考核指标; (2) 负责本部门的管理工作; (3) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 40周岁(含)以下, 全日制大学本科(含)以上或硕士学位(含)以上(银行从业10年(含)以上者, 可放宽至大学(含)以上)。 (2) 具有3年(含)以上相关工作经验。 (3) 熟悉银行相关业务政策规定及流程, 了解国家经济、金融方针政策, 熟悉监管部门的管理要求及当地银行业务和市场情况, 拥有丰富的客户资源。 (4) 拥有丰富的客户资源, 具有良好的职业操守、责任心、执行力。 (5) 符合履职回避和亲属回避的管理要求。
3	长沙分行	授信审查岗 (制造业)	专业类	1人	长沙	(1) 负责对宏观政策、产业、行业、区域、客户等进行调研分析, 为授信审批提供参考信息; (2) 执行并传导总分行相关政策, 组织开展业务培训工作; (3) 负责在授权范围内对制造业行业客户授信业务进行审查, 综合分析业务的合规性与风险性, 提出明确的审查意见; (4) 协助优化完善相关授信制度、业务流程; (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 40周岁(含)以下, 全日制大学本科(含)以上学历。 (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 熟悉国家有关法律法规、银行业信贷政策和授信操作流程, 原则性强、工作严谨务实, 有较强的责任心。 (4) 具备调查印证、分析判断、沟通协调和文字写作能力, 具有合作意识及团队精神。 (5) 拥有相关资格证书者优先。 (6) 符合履职回避和亲属回避的管理要求。
4	长沙分行	零售金融部 产品经理岗	专业类	2人	长沙	(1) 负责零售金融产品的维护, 定时梳理零售金融业务流程, 优化产品结构; (2) 负责零售产品的培训, 实现对客户的维护、产品交叉营销、客户挖潜、产品和服务使用率提升; (3) 组织分行零售业务的开展、创新、风险防范等, 制定分行零售业务操作规程及实施细则, 制定有效考核机制, 确保完成零售业务指标; (4) 熟悉掌握零售业务监管政策及法规文件, 及时宣导及学习; (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 40周岁(含)以下, 全日制大学本科以上。 (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 熟悉零售业务各项产品和操作流程, 具有较强的沟通能力、团队协作能力, 能承受较强的工作压力。 (4) 具有较强的文字和语言表达能力, 具备良好的职业操守, 责任心强。 (5) 拥有相关资格证书者优先。 (6) 符合履职回避和亲属回避的管理要求。
5	长沙分行	大堂经理岗	技能类	2人	长沙	(1) 负责营业厅客户迎候、分流、引导服务, 识别和细分客户; (2) 掌握客户服务营销技巧, 了解客户业务需求, 宣传、营销、推介本行金融产品, 引导协助客户办理业务; (3) 负责解答客户常见问题, 提供咨询查询服务, 收集客户意见、建议和有价值的客户信息, 定期向有关部门反馈; (4) 负责维护营业厅服务环境和营业秩序, 保证机具设备、服务设施的正常运行; (5) 负责协调处理与客户服务相关的其他事宜。	(1) 年龄30周岁(含)以下, 大学本科以上。 (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。 (4) 具备较好的形象和气质。具有较强的服务意识、营销意识和营销能力。 (5) 符合履职回避和亲属回避的管理要求。