

恒丰银行西安分行社会招聘和内部招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	西安分行	支行负责人	管理类	2人	西安市	<p>(1) 围绕年度经营计划,在总、分行条线相关制度指引下,管理、决策、指导支行各项业务发展,负责组织完成分行下达的各项计划和工作任务。</p> <p>(2) 推进支行市场开拓,督导工作进展,建立健全考核机制,传达总、分行相关业务条线工作指引。</p> <p>(3) 根据总、分行相关规章制度、管理办法、操作规程,指导管理支行各项工作,加强支行合规内控管理。</p> <p>(4) 准确把握市场动态和客户经营情况变化,加强支行业务的风险管理,及时发现风险并采取有效措施化解风险。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄50周岁(含)以下。</p> <p>(3) 相关岗位工作年限5年(含)以上,具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年。具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、大型城市商业银行工作经验者优先。</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力和营销能力,了解国家经济、金融方针政策,熟悉财政、税务、人民银行和监管部门的管理要求,熟悉银行业务和当地金融市场状况,具有较强的团队管理能力,拥有丰富的客户资源,具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(5) 无不良从业记录,符合监管部门要求的任职资格。</p>
2	西安分行	营销团队负责人	销售类	若干人	西安市、咸阳市、宝鸡市	<p>(1) 对分行业务的营销工作进行有效管理,确定及调整团队营销策略,组织推动各项营销工作的落地。</p> <p>(2) 积极调查市场,主动接触客户,通过不断密切的合作关系,提高已有客户在分行的综合收益,并通过各种合规途径挖掘新客户。</p> <p>(3) 选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上,及时发现风险并采取有效措施化解风险。</p> <p>(4) 带领团队完成分行下达的各项业务指标。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下,5年(含)以上银行相关相关岗位工作年限。</p> <p>(3) 熟悉银行业务,熟悉企业财务和相关经济政策,拥有较丰富的客户资源、有较强的市场开发维护能力、公关能力和客户评价能力。</p> <p>(4) 具备较强的营销意识、团队管理及协调能力,业绩表现良好。</p>
3	西安分行	地区业务部负责人	销售类	若干人	榆林市、渭南市	<p>(1) 对分行业务的营销工作进行有效管理,确定及调整团队营销策略,组织推动各项营销工作的落地。</p> <p>(2) 积极调查市场,主动接触客户,通过不断密切的合作关系,提高已有客户在分行的综合收益,并通过各种合规途径挖掘新客户。</p> <p>(3) 选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上,及时发现风险并采取有效措施化解风险。</p> <p>(4) 带领团队完成分行下达的各项业务指标。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下,5年(含)以上银行相关相关岗位工作年限。</p> <p>(3) 熟悉银行业务,熟悉企业财务和相关经济政策,拥有较丰富的客户资源、有较强的市场开发维护能力、公关能力和客户评价能力。</p> <p>(4) 具备较强的营销意识、团队管理及协调能力,业绩表现良好。</p>
4	西安分行	对公客户经理岗	销售类	若干人	西安市、咸阳市、宝鸡市	<p>(1) 负责对客户的各项授信、贷款、贸易融资、票据、投资银行、担保、类信贷等业务进行授信前尽职调查、撰写调查报告、实行贷后检查、存续期管理、监督信贷资金的收回。</p> <p>(2) 积极调查市场,主动接触客户,通过密切合作关系,提高已有客户在分行的综合收益,并通过各种合规途径挖掘新客户。</p> <p>(3) 选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上,及时发现风险并采取有效措施化解风险。</p> <p>(4) 推进新的金融产品和服务项目,积极为客户办理代收代付、票据解付、信息咨询、财务顾问、资信调查、中介服务等中间业务。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下;2年(含)以上银行相关岗位工作年限,或金融、经济、会计、管理专业毕业。</p> <p>(3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(4) 具备较强的营销意识和营销能力;熟悉当地市场和商业银行公司业务操作;具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和丰富的客户资源。</p>

恒丰银行西安分行社会招聘和内部招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
5	西安分行	网点客户经理（资产类）	销售类	若干人	西安市、咸阳市、宝鸡市	(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人管理客户资产规模。 (2) 负责零售业务外拓，通过公私联动、代发薪、收单等业务进行批量获客。 (3) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料，严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。 (2) 45周岁（含）以下；2年（含）以上银行相关岗位工作经历，或金融、经济、会计、管理专业毕业。 (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。 (4) 具备较强的营销意识和营销能力；熟悉当地市场和商业银行零售业务操作；具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和丰富的客户资源。
6	西安分行	网点客户经理（财富类）	销售类	若干人	西安市、咸阳市、宝鸡市	(1) 重点负责本网点内黄金级及以上层级客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等。 (2) 负责策划和实施营销方案，组织黄金级及以上级别客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户，促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。 (3) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。 (4) 严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。 (2) 45周岁（含）以下；2年（含）以上银行相关岗位工作年限，或金融、经济、会计、管理专业毕业。 (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。 (4) 具备较好的形象和气质；具有较强的营销意识和营销能力；熟悉当地市场，有丰富的客户资源。 (5) 具备AFP/CFP（金融理财师）、证券、保险、外汇、基金等从业资格证书者优先考虑。
7	西安分行	产品销售经理	销售类	若干人	西安市、咸阳市、宝鸡市	(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人管理客户资产规模。 (2) 重点负责本网点内黄金级以下层级客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、产品营销、产品到期提前提示、节日祝福等。 (3) 负责策划和实施营销方案，组织黄金级以下层级客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户，促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。 (4) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。 (5) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料，严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。 (6) 严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。 (2) 45周岁（含）以下；2年（含）以上银行相关岗位工作年限，或金融、经济、会计、管理专业毕业。 (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。 (4) 具备较强的营销意识和营销能力；熟悉当地市场和商业银行零售业务操作；具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和丰富的客户资源。

恒丰银行西安分行社会招聘和内部招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
8	西安分行	个贷客户经理（专职）	销售类	若干人	西安市、咸阳市、宝鸡市	<p>(1) 负责开拓市场，开展个人消费信贷业务营销活动，分析和发现客户需求，制定营销方案及综合金融服务方案，为客户提供优质、高效的服务。</p> <p>(2) 负责落实我行战略导向，营销我行个人消费信贷产品，开发和维护个人消费信贷客户，落实营销指标。</p> <p>(3) 负责客户关系的维护与管理，定期拜访、联络客户，提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。</p> <p>(4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程，严格防范各类风险，确保我行资产安全得到保障。</p> <p>(5) 履行消费者合法权益保护的相关义务，不得虚假宣传、不得误导消费者、不得利用金融产品和服务从事违法活动、不得代客户办理业务；同时应严格为银行和客户信息保密，严密泄露银行和客户资料等。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下；2年（含）以上银行相关岗位工作年限，或金融、经济、会计、管理专业毕业。</p> <p>(3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(4) 具备较强的营销意识和营销能力；熟悉当地市场和商业银行零售业务操作；具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和丰富的客户资源。</p>
9	西安分行	私行客户经理	销售类	若干人	西安市	<p>(1) 负责辖内网点储蓄产品、理财、基金、保险、贵金属、国债、资管、信托、个人外汇等财富类、私行类指标业务推动。</p> <p>(2) 负责策划和实施营销方案，组织私人银行中心客户或潜力客户的营销活动。挖掘潜力客户，促进客户资产规模的持续增长。</p> <p>(3) 集中管理分行辖内网点的私人银行客户，负责为私人银行客户提供财务规划、资产配置等服务；对财富和私行产品进行营销推介。</p> <p>(4) 负责登记和保管客户评估、顾问服务等业务资料和其他客户信息资料。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下；3年（含）以上银行零售相关岗位工作年限，或金融、经济、会计、管理专业毕业。</p> <p>(3) 通过基金从业资格证券，持有AFP、CFP、CPB等证书的优先考虑。</p> <p>(4) 具备较强的营销意识和营销能力；熟悉当地市场和商业银行零售业务操作；具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和丰富的客户资源。</p>
10	西安分行	普惠客户经理	销售类	若干人	西安市、咸阳市、宝鸡市	<p>(1) 负责普惠金融市场营销，客户维护，提高客户综合收益，并通过各种合规途径挖掘客户资源；</p> <p>(2) 负责普惠金融贷款授信贷前尽职调查、撰写调查报告、实行贷后检查、存续期管理、监督信贷资金的收回；</p> <p>(3) 及时准确把握市场动态，向分行提出合理化的普惠业务建议；</p> <p>(4) 完成分行下达的各项业务指标。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下；2年（含）以上银行相关岗位工作年限，或金融、经济、财务、会计、管理专业毕业。</p> <p>(3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(4) 具备较强的营销意识和营销能力，熟悉当地市场和商业银行公司业务操作，具备丰富的普惠金融客户资源。</p>

备注：年龄、工作年限、学历等计算时间为简历投递截止日期。