

# 恒丰银行长沙分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	长沙分行	公司经营团队负责人	销售类	3	长沙市	<p>(1) 根据总行和分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定本团队实施方案并组织实施。</p> <p>(2) 负责部门业务日常管理工作，在控制风险的基础上带领部门员工全面完成分行下达的各项考核指标。</p> <p>(3) 负责组织本部门存款、贷款、中间业务等各类业务和产品的营销。</p> <p>(4) 组织客户经理做好授信项目的贷前调查、贷后管理工作，切实加强风险防范工作。</p> <p>(5) 带领团队不断提高金融服务水平，深入全面地研究客户的情况，与客户探讨银企合作方案，同时不断发掘客户的潜在金融需求，及时提出金融创新服务建议。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上学历或全日制大专（含）以上，50周岁（含）以下。</p> <p>(2) 银行相关岗位工作年限3年（含）以上。</p> <p>(3) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度；掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉银行产品。</p> <p>(4) 具有较强的团队管理能力、市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源。</p> <p>(5) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例，具有良好的职业道德，符合监管部门要求的任职资格条件。</p>
2	长沙分行	公司客户经理岗	销售类	6	长沙市	<p>(1) 负责制定营销方案，开展客户营销活动，并为客户提供优质、高效的服务。</p> <p>(2) 负责征求和收集客户意见，不断收集市场信息，及时反馈公司客户的产品和服务需求。</p> <p>(3) 负责对有授信需求的公司客户开展授信调查，收集并核实授信材料，撰写授信调查报告。</p> <p>(4) 根据授信批复要求落实核保、办理抵质押等放款工作，并根据恒丰银行授信管理办法做好存续期管理。</p> <p>(5) 根据贷后管理的有关要求实施资金监控、贷后检查、风险分类等贷后管理工作，有效控制风险。</p> <p>(6) 负责存量客户的维护工作，定期拜访、联络客户、建立良好的客户关系；办理存量新增授信申请、授信总量年审的发起工作及提款工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历，45周岁（含）以下。</p> <p>(2) 相关岗位工作年限2年（含）以上，或经济学、金融学、管理学相关专业毕业。</p> <p>(3) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源。</p> <p>(4) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例，具有良好的职业道德。</p>
3	长沙分行	零售客户经理岗	销售类	3	长沙市	<p>(1) 负责完成各类零售业务与产品的营销任务目标。</p> <p>(2) 负责零售客户的拓展与维护，包括新客户的营销拓展、存量客户的服务维护与业务提升。</p> <p>(3) 负责收集零售客户信息，登记保管客户资料，完善客户信息档案，做好客户管理与营销信息收集、分析与反馈。</p> <p>(4) 负责开展各种形式的营销活动与宣传活动。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上，45周岁（含）以下。</p> <p>(2) 具有2年（含）以上银行相关岗位工作经验，或经济学、金融学、管理学相关专业毕业。了解经济、金融、产业政策及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等相关知识，熟悉银行零售金融相关产品。</p> <p>(3) 具备全面的银行业务知识和实践经验，具有独立的零售信贷授信能力以及良好的市场开拓能力、风险把控能力、组织协调能力和执行力。</p> <p>(4) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例，具有良好的职业道德。</p>

备注：年龄、工作年限、学历等计算截止时间为简历投递时间。