

恒丰理财公司社会招聘岗位情况表

序号	需求部门	需求岗位	招聘人数	工作地点	拟聘岗位职务	岗位职责	社会招聘条件	简历投递截至日期
1	职能部门 (科技方向)	部门负责人	1	青岛	管理类-部门总经理/副总经理	负责统筹部门内各项科技工作安排、部门间协作、外部沟通等事宜，包括但不限于： 1. 负责根据金融科技发展方向和公司业务发展规划，组织制定公司信息科技专业中远期发展规划、年度工作计划，编制科技资金预算，并组织落地实施和过程管控。 2. 负责公司涉及科技类项目的财务立项管理、采购归口管理、合同管理和科技资产账务管理工作。负责建立和完善公司信息科技制度体系及管理流程；负责建立和完善公司信息科技外包管控体系。 3. 负责制定和完善公司项目管理体系，组织公司信息科技类项目的过程管理、质量管理、资源调配和风险管控等工作。 4. 负责建立和完善公司信息安全技术及相关管理规范标准，组织各技术专业建立信息安全防护体系防范各类内外部攻击威胁；负责公司科技信息安全技术、科技内控检查及信息安全事件应急响应。 5. 牵头负责公司数据收集与数据治理工作，培养组建数据采集和数据治理队伍，优化改进数据治理工作机制，制定数据治理考核标准，组织开展数据标准、数据质量、数据安全等领域建设与管理工 作；负责外部数据的采购管理。 6. 公司领导交办的其他工作。	1. 全日制硕士研究生及以上学历；或者全日制大学毕业于“211工程”、“985工程”院校、“一流”院校、重点财经院校、权威机构认定的全球排名前100名的高校。 2. 熟练掌握金融及资管领域业务，具备较高的专业知识水平和能力，应聘总经理须8年以上金融科技相关岗位工作经验并具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年；应聘副总经理须5年以上金融科技相关岗位工作经验。 3. 应聘总经理年龄50周岁（含）以下，应聘副总经理年龄45周岁（含）以下。 4. 具备领导组织能力，能够按照公司战略进行部门工作规划并推动落地，对部门人员进行针对性的培养和考核。 5. 具有沟通协调能力和团队协作意识、创业精神和开放思维。	2023年7月2日
2	职能部门 (科技方向)	技术研发岗	1	青岛	专业类-专员级(包含资深专员、高级专员、专员)	(1) 负责项目总体的业务需求分析、系统设计、技术方案制定、架构评审等； (2) 负责代码开发、测试、上线的项目全流程控制； (3) 按照项目管理规范参与项目文档编写及审核工作； (4) 参与应用系统的单元、集成测试环境部署及单元测试、集成测试工作； (5) 参与技术难点攻关、生产问题的排查、新技术的调研、分享和应用； (6) 负责公司信息系统技术支持工作； (7) 负责领导交办的其他工作。	1. 全日制硕士研究生及以上学历；或者全日制大学毕业于“211工程”、“985工程”院校、“一流”院校、重点财经院校、权威机构认定的全球排名前100名的高校。 2. 年龄35周岁（含）以下。 3. 具有2年(含)以上金融机构、科技公司、互联网公司、软件/信息技术服务公司应用类需求分析、系统设计、系统开发、系统测试相关工作经验，有微服务架构、大数据平台等大型软件系统研发经验者优先。 4. 具备系统性的金融业务相关知识，资深专员、高级专员(专员)分别具有3年(含)、2年(含)以上理财或者相关金融业务研发或实施经验。 5. 掌握Java、python、Scala、MySQL、Oracle、Nginx、Redis、SpringCloud、MQ、Kafka、Hadoop等主流开发语言、数据库、工具及开源框架至少一种，具备相关实施经验。 6. 具备良好的职业道德，强烈的责任心、积极进取，严谨细致，踏实肯干，优秀的敬业精神，为人正直、诚实守信、善于学习，能承受较大的工作压力。 7. 具备沟通协调能力和团队协作意识。	2023年7月2日

序号	需求部门	需求岗位	招聘人数	工作地点	拟聘岗位职务	岗位职责	社会招聘条件	简历投递截至日期
3	职能部门 (运营方向)	部门负责人	1	青岛	管理类-部门总经理/副总经理	<p>负责统筹部门内各项科技工作安排、部门间协作、外部沟通等事宜，包括但不限于：</p> <ol style="list-style-type: none"> 负责根据金融科技发展方向和公司业务发展规划，组织制定公司信息科技专业中远期发展规划、年度工作计划，编制科技资金预算，并组织落地实施和过程管控。 负责公司涉及科技类项目的财务立项管理、采购归口管理、合同管理和科技资产账务管理工作。负责建立和完善公司信息科技制度体系及管理流程；负责建立和完善公司信息科技外包管控体系。 负责制定和完善公司项目管理体系，组织公司信息科技类项目的过程管理、质量管理、资源调配和风险管控等工作。 负责建立和完善公司信息安全技术及相关管理规范标准，组织各技术专业建立信息安全防护体系防范各类内外部攻击威胁；负责公司科技信息安全技术、科技内控检查及信息安全事件应急响应。 牵头负责公司数据收集与数据治理工作，培养组建数据采集和数据治理队伍，优化改进数据治理工作机制，制定数据治理考核标准，组织开展数据标准、数据质量、数据安全等领域建设与管理工工作；负责外部数据的采购管理。 公司领导交办的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制硕士研究生及以上学历；或者全日制大学毕业于“211工程”、“985工程”院校、“一流”院校、重点财经院校、权威机构认定的全球排名前100名的高校。 熟练掌握金融及资管领域业务，具备较高的专业知识和能力，应聘总经理须8年以上金融科技相关岗位工作经验并具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年；应聘副总经理须5年以上金融科技相关岗位工作经验。 应聘总经理年龄50周岁（含）以下，应聘副总经理年龄45周岁（含）以下。 具备领导组织能力，能够按照公司战略进行部门工作规划并推动落地，对部门人员进行针对性的培养和考核。 具有沟通协调能力和团队协作意识、创业精神和开放思维。 	2023年7月2日
4	风险管理部	项目评审岗	1	青岛	专业类-经理级(包含资深经理、高级经理、经理)	<ol style="list-style-type: none"> 负责项目评审相关制度与流程建设； 负责对投资新业务、新产品和新业务模式进行方案可行性论证，根据各类基础资产的特点，制定并优化具体业务的准入标准、风险政策等； 负责项目（含标准化信用债和非标准化业务）投资风险评审工作，评估审核项目（债权类、结构化类、资本市场类等）的交易对手、行业情况、交易结构、风险收益、风控措施等，并撰写风险评估报告，出具审查意见； 负责项目资产投资业务相关的风险政策研究、宏观研究、行业研究等； 完成领导交办的其他相关事务。 	<ol style="list-style-type: none"> 工作年限不满5年的，学历为全日制硕士研究生及以上；工作年限5年以上的，学历为全日制硕士研究生及以上或者全日制大学毕业于“211工程”、“985工程”院校、“一流”院校、重点财经院校、权威机构认定的全球排名前100名的高校。 年龄45周岁（含）以下。 熟悉理财资金项目及另类资产投资、信用债等标准化资产投资及相关监管制度。资深经理、高级经理、经理分别具有6年（含）、5年（含）、4年（含）以上大型商业银行/政策性银行总行或一级（直属）分行、理财公司、保险资管、券商资管、国有信托公司等金融机构非标项目投资、信用债评审等项目评审相关岗位工作经验。 具备较强的学习研究能力、沟通协调能力和数理分析能力，注重细节，自驱力强，具有团队合作意识和敬业精神，能承担较大的工作压力。 具备沟通协调能力和团队协作意识。 具有理财公司项目评审或法务经验者优先。 	2023年7月2日

序号	需求部门	需求岗位	招聘人数	工作地点	拟聘岗位职务	岗位职责	社会招聘条件	简历投递截至日期
5	市场营销部	渠道团队经理岗（代销方向）	1	青岛	专业类-经理级（包含资深经理、高级经理、经理）	<p>(1) 负责销售渠道的拓展和营销管理工作，推动团队销售业绩落地及业务目标达成，包括但不限于建立良好的合作关系、提出新产品发行需求、产品推介及路演、制定并落实营销策略、策划营销活动方案、制定宣传规划与推广计划、开展理财产品销售业务培训等；</p> <p>(2) 负责统筹安排各渠道产品销售种类、额度、销售费用、奖励机制等，协调处理销售费用、信息披露等与销售相关的工作；</p> <p>(3) 负责协调处理客户投诉及客户服务等问题，做好客户服务、维护及投资者教育等工作；</p> <p>(4) 负责各类与客户及销售相关数据的统计与分析，协同各销售渠道定期搜集整理客户反馈，开展客户需求分析、客户满意度的跟踪及评价等；</p> <p>(5) 负责协调解决各销售渠道营销过程中遇到的问题和困难，协调制定解决方案并督促解决；</p> <p>(6) 完成领导交办的其他工作。</p>	<p>1. 工作年限不满5年的，学历为全日制硕士研究生及以上；工作年限5年以上的，学历为全日制硕士研究生及以上或者全日制大学毕业于“211工程”、“985工程”院校、“一流”院校、重点财经院校、权威机构认定的全球排名前100名的高校。</p> <p>2. 年龄40周岁（含）以下。</p> <p>3. 具备良好的金融知识、投资理论知识，熟悉资管行业法律法规；资深经理、高级经理、经理分别具有6年（含）、5年（含）、4年（含）以上理财公司、银行同业、证券公司、基金公司金融产品投资、销售相关工作经验，具有银行销售渠道及客户资源者优先。</p> <p>4. 熟悉各类资管业务及理财产品结构，具有较强的合规销售意识，具备良好的金融知识、投资理论知识，熟悉资管行业法律法规。</p> <p>5. 具备较强的学习研究能力、数理分析能力，注重细节，自驱力强，具有敬业精神，适应出差，心态积极，能承担较大的工作压力。</p> <p>6. 具备良好的沟通协调能力和团队协作意识。</p>	2023年7月2日
6	市场营销部	渠道经理岗（代销方向）	1	青岛	专业类-专员级（包含资深专员、高级专员、专员）	<p>1. 负责对接辖区内的代销渠道，跟进客户业务需求，制定并落实代销服务方案，达成销售目标；</p> <p>2. 负责组织代销机构的产品营销推广工作。包括但不限于建立良好的机构合作关系、提出新产品发行需求、制定并落实营销策略、策划营销活动方案、开展理财产品销售业务培训等；</p> <p>3. 负责协调处理代销机构代销业务过程中的问题。包括但不限于客户投诉、消费者权益保护等问题，保障代销业务顺利开展；</p> <p>5. 协助制定与产品营销管理相关的规章制度、业务流程并组织实施；</p> <p>4. 协助处理日常事务，完成领导交办的其他工作。</p>	<p>1. 工作年限不满5年的，学历为全日制硕士研究生及以上；工作年限5年以上的，学历为全日制硕士研究生及以上或者全日制大学毕业于“211工程”、“985工程”院校、“一流”院校、重点财经院校、权威机构认定的全球排名前100名的高校。</p> <p>2. 年龄40周岁（含）以下。</p> <p>3. 具备良好的金融知识、投资理论知识，熟悉资管行业法律法规；资深专员、高级专员（专员）分别具有3年（含）、2年（含）以上理财公司、银行同业、证券公司、基金公司金融产品投资、销售相关工作经验，具有银行销售渠道及客户资源者优先。</p> <p>4. 熟悉各类资管业务及理财产品结构，具有较强的合规销售意识，具备良好的金融知识、投资理论知识，熟悉资管行业法律法规。</p> <p>5. 具备较强的学习研究能力、数理分析能力，注重细节，自驱力强，具有敬业精神，适应出差，心态积极，能承担较大的工作压力。</p> <p>6. 具备良好的沟通协调能力和团队协作意识。</p>	2023年7月2日

注：1. 年龄、工作年限、学历等计算截止时间为报名截止时间。

2. 重点财经院校包括：东北财经大学、江西财经大学、浙江工商大学、首都经济贸易大学、上海对外经贸大学、北京工商大学、浙江财经大学、南京财经大学、南京审计大学、山东财经大学。