

恒丰银行北京分行社会招聘岗位情况表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	北京分行	营销团队负责人	销售类	若干	北京	(1) 根据总行和分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定本实施单位实施方案并组织实施，带领员工全面完成分行下达的各项考核指标； (2) 负责本实施单位业务日常管理工作，加强风险管理，抓好文明优质服务，依法合规开展支付结算业务及其他工作，积极履行社会责任； (3) 负责组织本实施单位存款、贷款、中间业务等各类业务和产品的营销； (4) 组织客户经理做好授信项目的贷前调查、贷后管理工作，切实加强金融风险防控工作； (5) 带领团队不断提高金融服务水平，深入全面地研究客户的情况，与客户探讨合作方案，同时不断发掘客户的潜在金融需求，及时提出金融创新服务建议； (6) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 50周岁（含）以下，3年（含）以上相关岗位工作年限； (3) 熟悉银行业务，熟悉企业财务和相关经济政策，拥有较丰富的客户资源，有较强的市场开发维护能力、公关能力和客户评价能力； (4) 具备较强的营销意识、团队管理及协调能力，业绩表现良好； (5) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。
2	北京分行	对公客户经理岗/同业客户经理岗	销售类	若干	北京	(1) 负责对客户的各项授信、贷款、贸易融资、票据、投资银行、担保、类信贷等业务进行授信前尽职调查、撰写调查报告，实行贷后检查、存续期管理、监督信贷资金的收回； (2) 积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新客户； (3) 在选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险，确保客户和恒丰银行的资产安全； (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 45周岁（含）以下，2年（含）以上相关岗位工作年限； (3) 熟悉商业银行公司业务操作，熟悉当地市场，具有丰富的客户资源； (4) 具备较强的营销意识，具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑； (5) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。
3	北京分行	个贷业务直营团队负责人	销售类	若干	北京	(1) 组建个贷直营团队，制定年度经营目标计划、实施措施； (2) 组织开展个贷业务（住房按揭、个人消费贷、信用卡等产品）营销工作，采取有效措施，确保完成经营目标； (3) 做好内部管理、人员培训工作，调动员工积极性和创造性，提高客户经理的业务素质和营销能力； (4) 做好重点房地产按揭项目、二手房经纪公司合作渠道的日常营销与关系维护； (5) 负责直营团队客户经理日常工作监督和管理，防范按揭业务营运管理和操作风险。认真履行内控管理职责，严防各种差错事故、违纪事件和经济案件的发生。	(1) 全日制大学本科（含）以上学历； (2) 45周岁（含）以下，具有3年（含）以上相关岗位工作经验； (3) 了解北京区域个人信贷市场环境及同业竞品，熟悉各类个人信贷产品及相关业务申报流程； (4) 拥有较为丰富的本地市场资源（优质开发商一手楼盘资源或头部二手房经纪公司资源），具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力，业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。
4	北京分行	个贷业务直营团队客户经理	销售类	若干	北京	(1) 开拓与维护个人住房按揭业务合作项目和渠道； (2) 负责个人住房按揭、个人信用消费贷等产品的营销推介，解答客户咨询和疑问，受理客户贷款申请并收集客户相关资料；采取有效措施，确保完成个人年度任务目标； (3) 按照行内相关管理制度的要求做好客户贷前、贷中、贷后相关工作； (4) 部门负责人交办的其它工作。	(1) 全日制大学本科（含）以上学历； (2) 40周岁（含）以下，具有3年（含）以上相关岗位工作经验； (3) 熟悉个人住房按揭、个人消费贷产品和业务流程及主要风险控制点，有银行同业或头部二手房经纪公司相关从业经验者优先； (4) 拥有较为丰富的本地市场资源（优质开发商一手楼盘资源或头部二手房经纪公司资源），具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力，业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
5	北京分行	支行个贷客户经理岗	销售类	若干	北京	<p>(1) 负责开拓市场，营销住房按揭、消费贷款及信用卡客户；</p> <p>(2) 确保个贷业务发展质量，防范和化解各类风险；</p> <p>(3) 负责客户关系的维护与管理，为客户提供优质、高效的服务；</p> <p>(4) 领导交办的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历；</p> <p>(2) 40周岁（含）以下，具有2年（含）以上相关岗位工作经验；</p> <p>(3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力；</p> <p>(4) 具备较强的营销意识和营销能力，熟悉当地金融市场和商业银行个贷业务操作；</p> <p>(5) 具有开发商资源和头部二手房中介资源优先。</p>
6	北京分行	零售客户经理岗	销售类	若干	北京	<p>(1) 熟悉零售银行信贷业务和相关产品，能够寻找、识别和主动拓展优质零售客户，建立、维护和发展客户关系；</p> <p>(2) 根据本行零售信贷政策及产品业务导向，进行零售信贷产品的市场营销和业务操作，有效防控并提升资产质量；</p> <p>(3) 掌握本行零售信贷产品及其他零售业务，制定和落实满足客户全面需求的金融服务方案等；</p> <p>(4) 根据本单位队伍发展需求，参与制定、执行员工培训带教计划，参加支行组织的晨夕会等营销活动；</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历；</p> <p>(2) 45周岁（含）以下，2年（含）以上相关岗位工作年限；</p> <p>(3) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度；掌握市场营销、财务和法律等知识；熟悉银行零售金融相关产品；</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力；</p> <p>(5) 具有基金从业资格证书者优先考虑；</p> <p>(6) 具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源者优先。</p>
7	北京分行	理财经理岗	销售类	若干	北京	<p>(1) 负责客户的维护及拓展，积极挖掘和拓展中高端客户，扩大核心客户群和贵宾客户群；</p> <p>(2) 积极配合团队工作，根据营销目标制定并实施营销计划，合规经营，完成绩效目标；</p> <p>(3) 制定满足客户需求的综合理财服务方案，为客户提供理财咨询等全方位的金融服务，提升所管理的客户金融总资产和客户综合贡献度，有效防范风险等；</p> <p>(4) 根据本单位队伍发展需求，参与制定、执行员工培训带教计划，参加支行组织的晨夕会等营销活动；</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历；</p> <p>(2) 45周岁（含）以下，2年（含）以上相关岗位工作年限；</p> <p>(3) 充分了解和掌握个人理财业务相关法律法规、监管要求和行政规章等；熟悉银行个人业务产品和金融理财知识；掌握理财业务操作技能，具有较强的沟通能力、营销能力和客户服务意识；</p> <p>(4) 普通话标准，形象气质佳，熟悉个人金融产品；</p> <p>(5) 具有AFP/CFP证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先考虑；</p> <p>(6) 符合监管部门要求的任职资格条件。</p>
8	北京分行	综合柜员岗	技能类	若干	北京	<p>(1) 受理客户业务办理申请，正确、高效地处理各项业务；</p> <p>(2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易，配合做好查询、冻结、扣划等业务，积极配合各项内外部检查；</p> <p>(3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品；</p> <p>(4) 营业期间，按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料；</p> <p>(5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上学历；</p> <p>(2) 35周岁（含）以下，具有2年（含）以上相关岗位工作经验；</p> <p>(3) 形象气质佳，具有良好的语言表达能力和沟通能力；</p> <p>(4) 具有较强的工作责任心和团队协作精神；</p> <p>(5) 具备银行业从业资格证书、会计从业资格证书、反洗钱从业资格证书以及反假货币上岗资格证书者优先。</p>